

Comment devenir un revendeur des services et solutions de PC & Associés

Comment rejoindre notre réseau de vente indirecte :

- > Vous êtes une web agency, un revendeur informatique, un intégrateur de solutions
- > Vous connaissez une entreprise, un client qui souhaite faire réaliser des travaux

- Réalisation de site web statique, vitrine

- Réalisation de site web dynamique, avec base de données
- Réalisation de site web E-commerce, avec base de données
- Réalisation d'extranet (accès privatif de certaines pages du site)
- Réalisation d'intranet (accès réservé aux employés de l'entreprise)
- Réalisation de solutions de gestion de la relation client en rapport avec un métier

> Vous connaissez une entreprise, un client qui souhaite des prestations d'Hebergement

- Héberger un ou plusieurs site web sur un serveur mutualisé ou dédié

- Des prestations relatives aux noms de domaine.
- Une solution de messagerie attachant au nom de domaine
- Louer un espace de stockage sécurisé accessible à distance par Internet.

> Vous connaissez une entreprise, un client qui souhaite des prestations de Referencement

- Référencement et Optimisation de site web au vu d'un référencement

Vous connaissez une entreprise, un client qui souhaite des prestations de Marketing Direct

- Location ou vente de fichier Marketing BtoB (entreprises)
- Routage de messages emailing, faxing, ou sms.

> Vous souhaitez globalement enrichir votre offre de services et répondre aux demandes

> Deux modes de partenariat vous sont proposés :

Partenaire Apporteur d'Affaires :

- > Vous êtes questionné ponctuellement par vos clients/prospects et vous ne sou
- > Vous nous transmettez les coordonnées de votre contact, nous traitons de A à Z
- > Vous êtes commissionné en % sur la vente réalisée. Vous êtes rémunéré sur s
- > Tout au long des négociations et de l'évolution de l'affaire, nous vous informon
- > Nous signons conjointement un engagement écrit précisant la rémunération de

Avantages : vous constituez votre propre clientèle sans vous préoccuper des qu

Partenaire actif :

- > Votre activité est complémentaire à la nôtre,
- > Vous avez une activité régulière qui touche aux prestations d'ingénierie inform
- > Vous démarchez les prospects, vous conseillez et accompagnez vos clients,
- > Vous souhaitez obtenir une maîtrise commerciale mais pas obligatoirement te
- > Vous vendez les applicatifs et les services, à partir de nos devis et vous nous s

Avantages : Vous vendez de véritables développements, hébergements, prestat

[Contactez-nous](#) , nous vous offrirons le possibilité de developper de véritables marges co